



Partnerska współpraca
w strategicznym zarządzaniu

Kluczowe kompetencje HRBP

Całościowe rozumienie procesów HR

Nowoczesne i sprawdzone narzędzia

CHRBP

CERTIFIED HR BUSINESS PARTNER

Od wysokich kwalifikacji
do profesjonalnego partnerstwa

O PROGRAMIE

Zaawansowany i kompleksowy program przygotowujący do profesjonalnego i efektywnego pełnienia roli HR Business Partnera w organizacjach różnych branż. Uczestnicy zdobywają wiedzę na temat jego roli w firmie, realizowanych zadaniach, sposobie współpracy w strukturach HR-owych w firmie. W trakcie programu rozwijane są kompetencje i umiejętności potrzebne do skutecznego pełnienia funkcji HRBP oraz bycia partnerem na poziomie strategicznym.

Czas trwania: 7 dwudniowych sesji, 120 h.

Szczegółowe informacje na ibd.pl

Program certyfikowany przez:



CELE SZKOLENIA

- Przygotowanie pracowników ze zróżnicowanym doświadczeniem w obszarze HR do sprawnego funkcjonowania w roli HRBP
- Przekazanie całościowego rozumienia roli i wszystkich procesów HR w organizacji
- Poznanie i nauczenie kluczowych narzędzi zarządzania kapitałem ludzkim wykorzystywanych przez HR Business Partnerów
- Przygotowanie do wspierania kadry kierowniczej w procesach dotyczących zarządzania ludźmi

GRUPA DOCELOWA

- HR Business Partnerzy potrzebujący odpowiednich kompetencji we wszystkich procesach zarządzania ludźmi w organizacji, umiejętności wspierania kadry kierowniczej i pracowników
- Osoby rozpoczynające pracę w roli HRBP, a także zainteresowane jej podjęciem w przyszłości
- Menedżerowie działów HR, osoby odpowiadające za rozwój pracowników w organizacji

KORZYŚCI DLA ORGANIZACJI I UCZESTNIKÓW

Przygotowanie kompetentnego HR Business Partnera, posiadającego wiedzę o wszystkich procesach zarządzania ludźmi w organizacji, w tym:

- nabycie umiejętności wykorzystywania podstawowych narzędzi HR przez HRBP,
- podniesienie sprawności HR-owca w realizacji zadań,
- opanowanie podstawowych umiejętności pracy z ludźmi, które są niezbędne do efektywnego realizowania roli HRBP w organizacji: coachingowych, zarządzania konfliktami, prowadzenia spotkań.

W trakcie programu rozegrana zostanie przez uczestników gra „HR Transformation” pokazująca sposób działania generycznego modelu HR wg Dava Ulricha.





TEMATYKA

1	MODUŁ I	Rola i kompetencje HRBP. Personal branding – budowanie wizerunku HRBP
2	MODUŁ II	Kompendium wiedzy HR-owca. Narzędzia w pracy HRBP
3	MODUŁ III	Kompetencje rozwiązywania trudnych sytuacji. Trudne rozmowy, zarządzanie konfliktem i asertywność w pracy HRBP
4	MODUŁ IV	Kompetencje zarządzania projektem przez HRBP. Przygotowywanie, realizacja i wdrażanie projektów przez HRBP
5	MODUŁ V	Kompetencje zarządzania zmianą w roli HRBP
6	MODUŁ VI	Kompetencje menedżerskie. HRBP jako partner kadry kierowniczej w zarządzaniu zespołem
7	MODUŁ DODATKOWY	Coaching Fundamentals Certificate*

Certyfikacja sesji coachingowej:



* W ramach programu uczestnicy mają możliwość zaliczenia kursu coachingowego – Coaching Fundamentals Certificate (CFC) i rozpoczęcia procesu międzynarodowej certyfikacji, przyznawanej przez Noble Manhattan Coaching, Institute of Leadership & Management oraz International Authority for Professional Coaching & Mentoring. Proces certyfikacji jest dodatkowo płatny.



Green Park Conference Centre
ul. Wyzwolenia 63, 05-140 Serock
tel. +48 22 782 78 87
e-mail: rezerwacje@ibd.pl



Sienna Training Centre
ul. Sienna 73, 00-833 Warszawa
tel. +48 22 820 29 11
e-mail: rezerwacje@ibd.pl

Szczegółowe informacje:
ibd.pl, osrodekszkoleniowy.pl

Siedziba IBD Business School
ul. Panieńska 9, 03-704 Warszawa
tel. +48 22 618 85 83
faks +48 22 618 51 59
info@ibd.pl

STUDIA I CERTYFIKOWANE PROGRAMY OTWARTE

Studia MBA

- MBA
- International MBA
- Executive MBA

Strategia i Zarządzanie

- IBD Advanced Management Program (IBD AMP)
- Business Strategy for HR Directors (BS HRD)
- Building Company Growth through Innovation (BCGI)

Przywództwo

- Rising Leaders Program (RLP)
- High Performance Leadership (HPL)
- Certificate in Business Mentoring (CBM)

Zarządzanie Kapitałem Ludzkim

- Certified HR Business Partner (CHRBP)
- Certified Assessor for Assessment & Development Centre (CAADC)
- Certificate in Talent and Career Management (CTCM)
- Certified Compensation and Benefits Professional (CCBP)
- Test TIC. Szkolenie certyfikujące

Sprzedaż i Marketing

- Advanced Sales Management Program (ASMP)
- Advanced Negotiation Program (ANP)
- Advanced Marketing Expedition (AME)
- Innovative Product Development (IPD)
- Content Marketing (CM)

Finanse i Ład Korporacyjny

- Kurs dla kandydatów na członków rad nadzorczych
- Europejski Standard Kwalifikacji Bankowych. Kurs przygotowujący do egzaminu
- Ocena projektów inwestycyjnych
- Finanse dla niefinansistów poziom I
- Finanse dla niefinansistów poziom II

Szkoła Coachingu IBD-NMC

- Coaching Fundamentals Certificate (CFC)
- Practitioner Coach Diploma (PCD)
- Executive & Corporate Coach Diploma (ECCD)
- Supervised Coaching Masterclass (MA)

Szkoła Trenerów Biznesu IBD

- Business Trainer Certificate (BTC)
- Business Trainer Diploma (BTD)

Wszystkie programy mogą być realizowane także w formule zamkniętej.



Dział Programów Otwartych
szkoleniaotwarte@ibd.pl
tel. +48 22 768 20 22
+48 695 330 033